

INSCRIPTION

Cochez les rencontres auxquelles vous souhaitez participer sur : <http://bit.ly/bgeclub-chalon>

COMMENT ÇA SE PASSE ?

Découvrez le club sans engagement lors d'un premier évènement !

L'adhésion est de 50€ à l'année (date à date)

Règlement sur place ou auprès d'un conseiller BGE

PLUS D'INFORMATIONS




www.bge-perspectives.fr
contact@bge-perspectives.com



BGE Côte-d'Or, Saône & Loire et Ain

Antenne Nord Saône-et-Loire
74, av. de Paris - 71100 Chalon-sur-Saône
Tel : 03.85.48.91.21

Suivez-nous :

 Page BGEclub BFC : www.facebook.com/bgeclubbfc
 BGE : www.facebook.com/BgePerspectives
 BGE : www.linkedin.com/company/27182482



www.bge-perspectives.fr



PROGRAMME

Échanger *RÉSEAUTER*
Se rencontrer *Apprendre*
SOIRÉES ENTREPRENEURS
Convivialité *VISITE D'ENTREPRISE*
PETIT DÉJEUNER
Développer son entreprise
Apéros *Trouver des solutions*
Créer des opportunités *Se former*



BGE CLUB, C'EST QUOI ?

C'est un club d'entrepreneurs basé sur l'échange et la convivialité qui permet de rencontrer d'autres entrepreneurs, de partager les bonnes pratiques et d'apprendre sur les thèmes qui vous préoccupent.

TRAVAILLER VOTRE STRATEGIE COMMERCIALE, VOTRE COMMUNICATION, VOTRE BIEN-ÊTRE...

En tant qu'entrepreneur vous êtes le premier vendeur de votre entreprise. Pour vous former ou vous perfectionner, BGE intègre à ses animations des interventions de spécialistes pour réussir une vente, se mettre sur les réseaux sociaux, gérer un impayé, créer ses tableaux de bord, gérer son temps, le stress...

PAROLES D'ADHÉRENTS

« *Toujours une bonne ambiance, de belles rencontres, et on apprend toujours quelque chose !* » Amélie

« *Vous souhaitez apprendre de nouvelles techniques, échanger avec d'autres, partagez vos expériences ... Adhérez au club !* » Christine



BGE CLUB VOUS PROPOSE : LES SOIRÉES ENTREPRENEURS

Les **derniers jeudis du mois à 18h30**, BGE vous propose des soirées entrepreneurs sur les thématiques suivantes :

- **29/09** (*exceptionnellement un mardi*) : **Comment adapter son discours commercial lors de la prise de contact et de l'entretien ?**
Par Véronique Franck, consultante en techniques de vente
- **29/10** : **Communiquer autrement pour des relations plus florissantes ?**
Par Mathilde Davin, formatrice en Qualité Relationnelle
- **26/11** : **Le métier de chef d'entreprise... ça s'apprend !**
Les rôles du chefs d'entreprise et comment optimiser leur répartition
Par Aurélie Fourré, consultante Aurkella
- **17/12** : **Visite d'entreprise, soirée conviviale de fin d'année**
Brasserie MIB - 23 rue de la Citadelle - 71100 Chalon-sur-Saône

LIEU : Dans nos locaux chalonnais, au 74 av. de Paris
sauf cas mentionné