

Formez-vous à LinkedIn ! Développez votre réseau et gagnez des clients !



Objectifs de la formation

- **Identifier et appliquer** les bonnes pratiques en termes de positionnement et de communication pour renforcer sa e-réputation.
- **Choisir** les outils pertinents afin d'élaborer une stratégie en faveur de sa visibilité, afin d'obtenir plus de prospects qualifiés.

Programme

La clarté du profil, la précision des objectifs

Un profil LinkedIn optimisé, c'est quoi ?

- Comment rendre votre profil réellement visible et attractif ?
- Des outils gratuits au service de votre activité.

Définir et dynamiser votre stratégie de communication sur LinkedIn

- Le point sur vos envies et les besoins de vos clients potentiels
- Démontrer et valoriser votre expertise avec vos posts et articles
- Utiliser les bons #hashtags pour cibler les bons prospects
- Créer et/ou intégrer des groupes qui vous font gagner du temps et du business
- « SalesNavigator », le créateur d'opportunités de LinkedIn à votre portée

Maintenir et entretenir votre réseau jour après jour

- Identifier et définir les bases du référencement (intérêt et conseils).

Point sur la réglementation :

- Votre entraînement quotidien en moins de 10 mn
- Le réseau au service de votre productivité
- Les meilleures pratiques des entrepreneur.e.s qui réussissent sur LinkedIn.



Formation en présentiel

Formation collective en présentiel de 7h



Public

Salariés ou Demandeurs d'Emploi ayant un projet de création/reprise d'entreprise
Travailleurs indépendants



Pré-requis

Avoir un projet de création d'une page professionnelle LinkedIn.
Avoir créé son profil personnel.
Avoir un ordinateur portable



Conditions d'admission

Entretien préalable pour vérification des prérequis.

Méthodes et modalités pédagogiques

- Présentiel
- Apport théorique
- Plan d'actions
- Exercices d'application sur profil professionnel
- Retour d'expérience et échange
- Diaporama de présentation
- Démonstration en situation réelle
- Ressources documentaires

Profil des intervenants

BGE mobilise des conseillers-formateurs avec une expertise technique sur les projets de création / reprise d'entreprise

Outils et support

- Support de cours

Modalités d'évaluation

- Évaluation formative sous forme de questionnaire (ouvert ou choix multiples) et d'auto-évaluation
- Évaluation de satisfaction à l'issue de la formation

Validation des acquis

Attestation de formation



RYTHME ET DURÉE PRÉVISIONNELS

7 heures

1 journée



DATES ET LIEUX

Bourg-en-Bresse

[Calendrier en ligne](#) 



ACCESSIBILITÉ AUX PERSONNES EN SITUATION DE HANDICAP

Notre référent handicap recueille vos besoins d'adaptation et vous accompagne dans la recherche de solutions auprès d'un réseau d'expert.

Contactez-le au
03.85.48.91.21



TARIF

295 € nets de TVA

- ✓ Financement OPCO possible*
Rapprochez-vous du Pôle Formation pour connaître les modalités de prise en charge, obtenir un devis.
- ✓ Éligible au CPF (avant création) :
Inscrivez vous directement sur la plateforme en cliquant sur le lien suivant :

JE M'INSCRIS

Vous ne connaissez pas encore vos droits CPF ?

Plus d'information sur www.bge-perspectives.fr/nos-services/cpf.html

